



## Træning – Adfærd – Resultater

# MÅL OS PÅ VARIG ADFÆRDSÆNDRING, ROI & PERSONLIG SUCCES!

**Blachman booster dine vækstmuligheder med seks nye konsulenter fra vores nye base i Kapselfabrikken i Valby. Hver og en er nøje udvalgt til at kunne sikre adfærdsændringer, synergi og merværdi for dig som kunde inden for kendte og nye Blachman-discipliner.**

Hos Blachman er vi professionelle praktikere – og du kan nu også møde:

- 1. Michael Kold** er en af Danmarks mest rutinerede undervisere i mentaltræning, salg og selvledelse.
- 2. Jeanette Hesthaven** underviser og coacher i ledelses- og teamudvikling samt forebyggelse og håndtering af stress.
- 3. Ulrik Minet** træner organisationer i, hvordan man arbejder smartere og frigør tid.
- 4. Mads Brøbech** underviser i Smarter & Disruptive Learning, hvor du lærer du at bruge hjernen mere effektivt.
- 5. May Britt Skounso** er din virksomheds genvej til effektiv identificering, tiltrækning og fastholdelse af de bedste medarbejdere og ledere.
- 6. Thomas Leer-Jacobsen** træner medarbejdere og ledere i forandringsledelse samt projektledelse, hvor han sikrer, at værdien kommer hele organisationen til gode.

**MØD OS ALLE HER >**

>>

**Blachman**  
Træning – Adfærd – Resultater



## LAD OS PRÆSENTERE DEN NYE BLACHMAN – MALENE HAXAGER

**Malene Haxager er en ny – men erfaren kapacitet i team Blachman, fordi hun kan skabe resultater hos vores kunder. Hendes motivation er at se kursusedtagerne begejstres af deres egen succes i takt med, at de ændrer adfærd og skaber målbare resultater.**

”Jeg har valgt at blive en del af Blachman, fordi det er meget mere end en træningsvirksomhed. Udgangspunktet er altid praktisk træning, hvor træningsdagene er arbejdsdage med fokus på resultater,” siger Malene, der ser frem til et kreativt og udbytterigt samarbejde med Blachman’s kunder fra mange forskellige brancher:

”Jeg elsker at arbejde med mennesker og finde nøglen til forandring for den enkelte deltager. Jeg glæder mig derfor til at planlægge og gennemføre forløb, der udfordrer og flytter den enkelte mod personlige og virksomhedsbestemte mål,” fortæller Malene og slutter:

”Kunder hos Blachman kan forvente en engageret og inspirerende træner. Jeg brænder for det her, og det skal føles godt i maven hver gang. Jeg har stor erfaring med salgstræning, hvor jeg lægger vægt på at være tydelig og konsekvent. Jeg ønsker oprigtigt, at alle deltagerne får succes.”

Hos Blachman er vi praktikere – og Malene har over 17 års praktisk erfaring i alle salgets faser samt i rekruttering og fastholdelse af de rette profiler i ejendomsbranchen, senest som afdelingsleder. Hun har 11 års undervisningserfaring i salg og kommunikation, eksempelvis opsøgende salg, hvor networking og brug af personprofiler indgår i den værdiskabende proces.

>>



## FIND DIT VÆKSTPOTENTIALE PÅ BLACHMAN.DK

**Blachman har fået nyt website med fokus på de resultater, vi kan hjælpe dig med at skabe. Klik forbi og læs mere om vores kunders succeser og nye vækstpotentialer for din virksomhed.**

Kompetencehuset Blachman udvider kompetencepaletten – klik ind og mød nogle af Danmarks dygtigste konsulenter på vores nye website. Her får du hurtigt overblik over dine muligheder for at skabe værdi gennem varig adfærdsændring og personlig succes. På blachman.dk kan du læse præcis, hvordan vores engagerede konsulenter kan hjælpe dig med praktiske træningsforløb, der kan sammensættes præcist efter dine ønsker og behov.

Kig forbi blachman.dk og læs mere om, hvordan vi kan hjælpe dig videre med:

1. **Træning af sælgere**
2. **Kommerciel træning for ikke-sælgere**
3. **Træning af ledere**
4. **Strategisk ledelse**
5. **Work-life-balance**
6. **Personlig effektivitet og indlæring**
7. **Kandidat- og lederafklaring**
8. **Projektledelse**
9. **Teamudvikling**
10. **Blachman Akademi**

Sidst, men ikke mindst, ønsker vi dig en **DEJLIG JUL** og **ET FANTASTISK NYTÅR!**